

# 瀬戸内クルーズセミナー in 高松

瀬戸内海地域の観光活性化の取り組みの一つとして、瀬戸内海の島々等に寄港するクルーズの推進を目指し、クルーズ客船の寄港の意義や寄港のためのおもてなしの方策について、地域が検討する一助となることを目的として「瀬戸内クルーズセミナー」を高松で開催します。皆様のご参加を、心よりお待ちしております。

日時

平成**30**年**11**月**30**日（金）  
13:30～17:00（受付開始 13:00～）

会場

■セミナー会場  
高松サンポート合同庁舎 南館1F 大会議室  
香川県高松市サンポート3-33  
・JR高松駅から 北へ徒歩約3分  
・ことでん高松築港駅から徒歩約7分  
■交流会・会場  
高松サンポート合同庁舎 北館1F レストラン

参加費

セミナー:無料、交流会:3,000円/人(事前申込制)

定員

100名(先着順)

申込方法

裏面の参加申込書をご送付ください

主催:瀬戸内海観光連携推進会議

共催:関西クルーズ振興協議会、中国地方クルーズ振興協議会、九州クルーズ振興協議会

後援:一般社団法人せとうち観光推進機構、瀬戸内・海の路ネットワーク推進協議会

## 講師紹介

株式会社クルーズバケーション

代表取締役社長

木島 榮子 氏



<プロフィール>

1992年に株式会社クルーズバケーションを創業し、代表取締役社長として、海外クルーズ船社の日本窓口として活動。

その後、2012年～2015年に株式会社カーニバル・ジャパン初代代表取締役社長に就任し、プリンセスクルーズの日本発着コース開設に貢献。退任後、2016年3月に株式会社クルーズバケーションを復活。現在クルーズ旅行の立案企画の他、日本のクルーズマーケット拡大に注力している。

<会場案内図>



## プログラム

第1部	13:30～13:35	5分	開会・主催者挨拶 四国運輸局観光部長
	13:35～13:55	20分	香川県挨拶
	13:55～14:45	50分	基調講演「瀬戸内クルーズの魅力について」 株式会社クルーズバケーション 代表取締役 木島 榮子氏 船社等プレゼンテーション
	14:45～15:15	30分	郵船クルーズ株式会社、日本クルーズ客船株式会社、株式会社カーニバル・ジャパン、ウィルヘルムセン・シッパス・サービス・ジャパン・プライベート・リミテッド
	15:15～15:30	15分	休憩
第2部	15:30～17:00	90分	クルーズに関する個別相談会（参加船社別ブース形式） ※参加者の皆様が個別にクルーズ船社の方と名刺交換やポートセールス等をしていただける場です。講演いただく木島榮子氏のブースも設け、瀬戸内クルーズ等について意見交換できる場も設定します。

# 「瀬戸内クルーズセミナー in 高松」 参加申込書

参加を希望される方は下記に必要事項をご記入の上、11月13日(火)までに本ページを下記宛てにFAXでお送りください。なお、同内容をE-mailで送付いただいても結構です。(参加申込者欄が不足する場合、本紙をコピーしてご使用願います)

※ご記入いただいた個人情報等は、セミナー開催に関する業務以外には使用いたしません。

## 【お申し込み先】

四国運輸局 観光部 観光企画課

FAX : 087-802-6732

E-mail : [skt-sm-kikaku@ml.mlit.go.jp](mailto:skt-sm-kikaku@ml.mlit.go.jp)

TEL : 087-802-6735

## ■セミナー・交流会参加申込者

※セミナー、交流会に参加希望の方はそれぞれ「○」を記入ください。交流会の費用としてお一人様3,000円をセミナー受付にて申し受けます。

氏名	所属組織名	連絡先電話番号	セミナー (13:30~17:00)	交流会 (17:15~18:45)
	役職			

## ■個別相談会への参加希望及び担当者連絡先

所属組織名	個別相談会の船社等希望(※)
	高 ← 優先順位 → 低
参加予定人数 ( ) 名	

※個別相談会に参加希望の方(団体)は、下記の各船社等番号(No.1~No.5)を希望する優先順に左から記入してください。ただし、申し込みの状況によっては、ご希望に添えない場合がありますが、悪しからずご了承願います。

1. 株式会社クルーズバケーション(講師:木島氏)
2. 郵船クルーズ株式会社
3. 日本クルーズ客船株式会社
4. 株式会社カーニバル・ジャパン
5. ウィルヘルムセン・シッps・サービス・ジャパン・プライベート・リミテッド

## ■質問事項の概要(各船社・特定の船社にお聞きしたいことがありましたら、下欄にご記入願います。)

※あらかじめ質問概要を各船社様へ照会することで、お互いに効率的な相談会とすることが目的です。

船社名	相談レベル(該当に○)	質問内容
	1. 具体的な商談・提案レベル 2. 商談・提案の準備レベル 3. 名刺交換・概要把握レベル 4. その他	
	1. 具体的な商談・提案レベル 2. 商談・提案の準備レベル 3. 名刺交換・概要把握レベル 4. その他	
	1. 具体的な商談・提案レベル 2. 商談・提案の準備レベル 3. 名刺交換・概要把握レベル 4. その他	